

# 凝心聚力 展望未来——北京天驰君泰（泉州）律师事务所召开新春务虚会

2024-02-18

为进一步促进我所高质量发展，谋划新一年的工作及未来发展，2024年2月18日上午，北京天驰君泰（泉州）律师事务所（以下简称“天驰君泰泉州分所”）顺利召开新春务虚会。

天驰君泰泉州分所执行主任黄银杨、党支部书记叶水波、高级合伙人肖建功、朱志龙、陈奕山、唐鑫伟、黄少辉、黎礼、张燊，合伙人卢燕真以及多名律师共同参与本次务虚会。



执行主任黄银杨从“对2024年泉州律师服务市场的理解及破局之路”“2024年律所应如何为律师赋能”“个人或团队需如何整合资源促进业务发展”三个议题切入，分析了当下泉州法律服务的市场环境，强调要用“团队力量+所内力量”带动法律服务的提升。律师们要学会将法律服务与相关政策、法律法规、行业规则相结合，以一个“点”切入，延伸出一个“面”。

高级合伙人黎礼提出“专业化律师+律所的赋能”要成为我所新一年的发展方向。他表示，青年律师在走专业化道路之前应当通过大量的案件来积累与沉淀，不断地在学习中输出自己的想法与见解，才能为未来打下坚实的基础。律所应当积极思考如何更好地为律师赋能，可以通过增加公共案源的数量，帮助青年律师积累经验或是通过新媒

体渠道推广、宣传律师，提升律师与律所的知名度。但是，只有律师与律所两者之间相互赋能，才能发挥出最大的优势！

张进玉律师也就如何提高青年律师的专业化发表了自己的想法，他认为：第一，青年律师一定要在前期稳扎稳打，练好基本功，尽量做到多涉猎不同类型的案件；第二，青年律师与前辈律师们要学会“双向奔赴”，前辈律师们要积极地创造时机与场景让青年律师们能够敞开心扉，畅所欲言。青年律师们也应该要敢于表达，敢于表现。最后，他希望每一位青年律师们在新的一年里中都能够有收获、有成长！



此图片来自微信公众平台  
未经允许不可引用

高级合伙人黄少辉表示“选择比努力更重要”，他认为面对当下的市场环境，律师和律所都应该跳出原有的框架与思维，借鉴成功品牌转型升级的经验，从这个市场中脱颖而出。比如：执行板块、知识产权板块要如何结合泉州的民营经济特点衍生出有特色的法律服务；我们的法律服务如何介入文旅、周边IP等”.....新的一年里我们应当提早构思，积极准备，打造出有我们独特竞争力的法律服务。

高级合伙人朱志龙也表示，当客观发生变化时，一切都会发生变化。我们需要做的就是克服以前无法去除的懒惰与恐惧，只有这样才能成长，才能无惧外界的改变，因为我们有能力应对改变。同时借一则故事告诉大家打造属于我们自己的“管道”是当下我们需要去做的事情，我们身边的竞争者不是一成不变的，所以我们需要有危机意识，学会合作，提高个人能力。



此图片来自微信公众平台  
未经允许不可引用

高级合伙人张桑就“个人或团队需如何整合资源促进业务发展”这个议题表达了自己的想法，他认为律师行业未来会越来越“卷”，但是青年律师们要懂得利用新媒体来换个“打法”，开拓或者借助已有的产品和平台，打造专业形象，做针对性的推广。

张青松律师提出“为帅者，谋不涂败；为将者，谋不全功；为兵者，谋不身亡。”他认为每个律师都应该各司其职，真正做到律师与律所的双向相互赋能，共同提升律所服务品质！

陈凯强律师在分享新一年的展望时用了“野心、沉淀、机会”这三个关键词做感想，他希望与他同样还有些迷茫的律师们能够在新的一年里中敢于给自己贴标签，在不同种类的案件中多尝试，找准专业化方向，抓住机会，努力向上！

最后，执行主任黄银杨表示此次新春务虚会的开展就是希望大家能够在新的一年里中能够提前布局，做好准备，把握时代发展带来的新机遇，不断突破、超越、创新，推动我所法律服务高质量发展，为海西区域法治事业建设贡献力量。

来源:

作者: